

Проблема «НДС и УСН» в процессе финансирования государственных закупок

**(идеальная модель, без дополнительных расходов и сборов – «Меркурий»,
«Платон» и др.)**

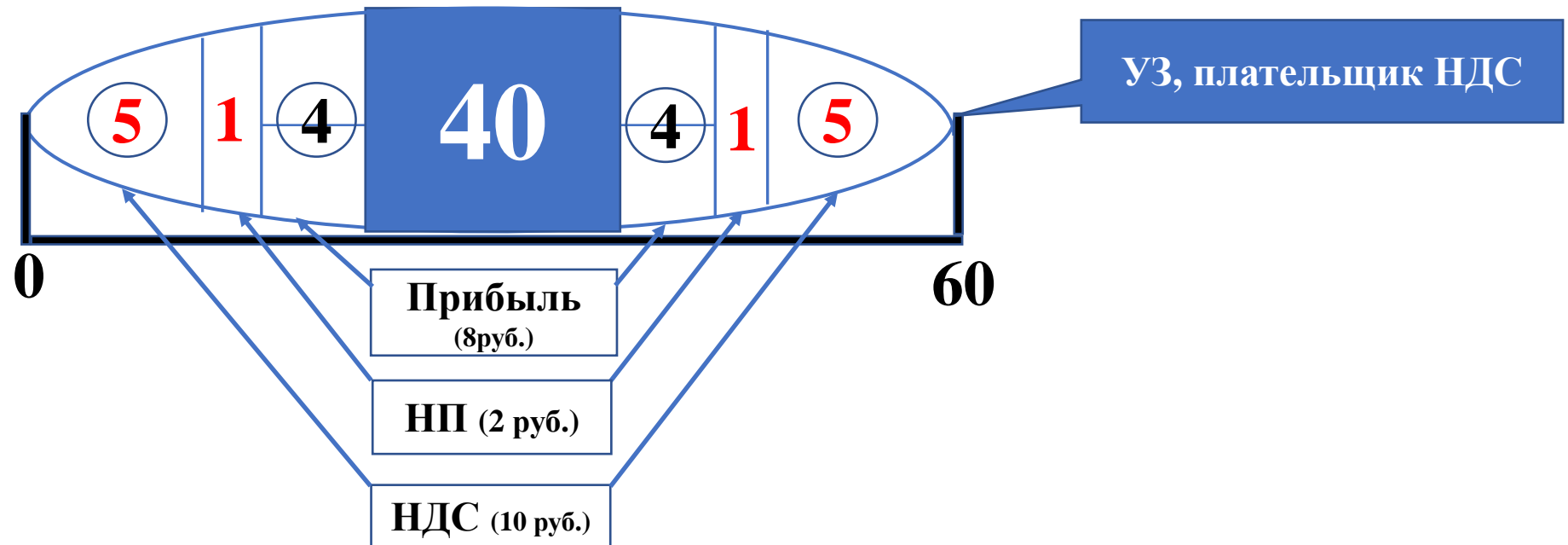
Кикавец Виталий Викторович,

к.ю.н., доцент

НДС и УСН - дисбаланс публичных и частных интересов

(расчет цены продукции для хозяйствующего субъекта, применяющего НДС)

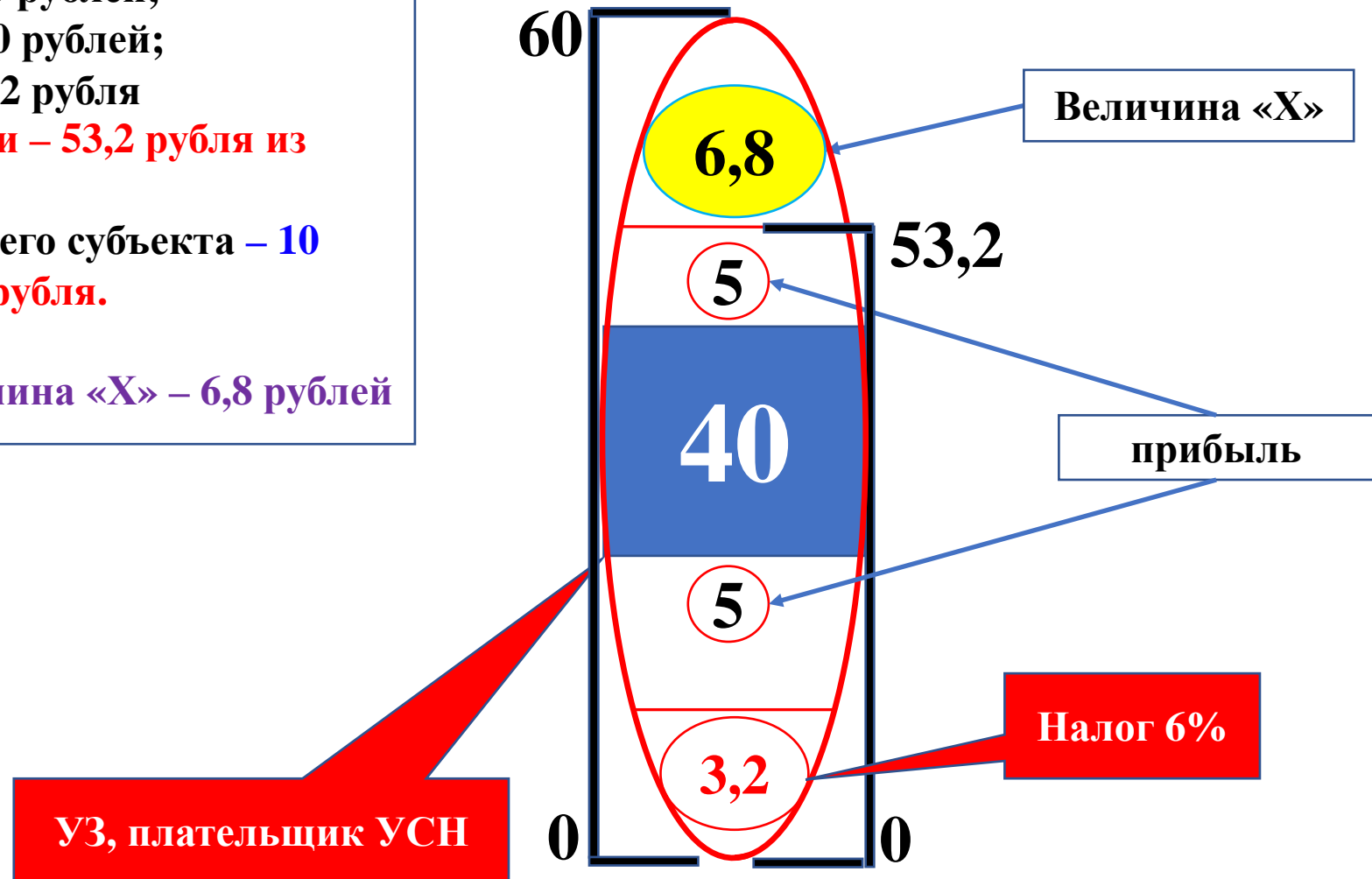
Себестоимость продукции – 40 рублей;
Прибыль – 10 рублей;
Налог на прибыль (НП 20%) – 2 рубля (10 руб. - 20%) – **после уплаты ФАКТ прибыль – 20%;**
НДС 20% к 50 рублям – 10 рублей;
Стоимость продажи продукции – 60 рублей из них:
чистая прибыль хозяйствующего субъекта – 8 рублей; налоги к уплате – 12 рублей.



НДС и УСН - дисбаланс публичных и частных интересов

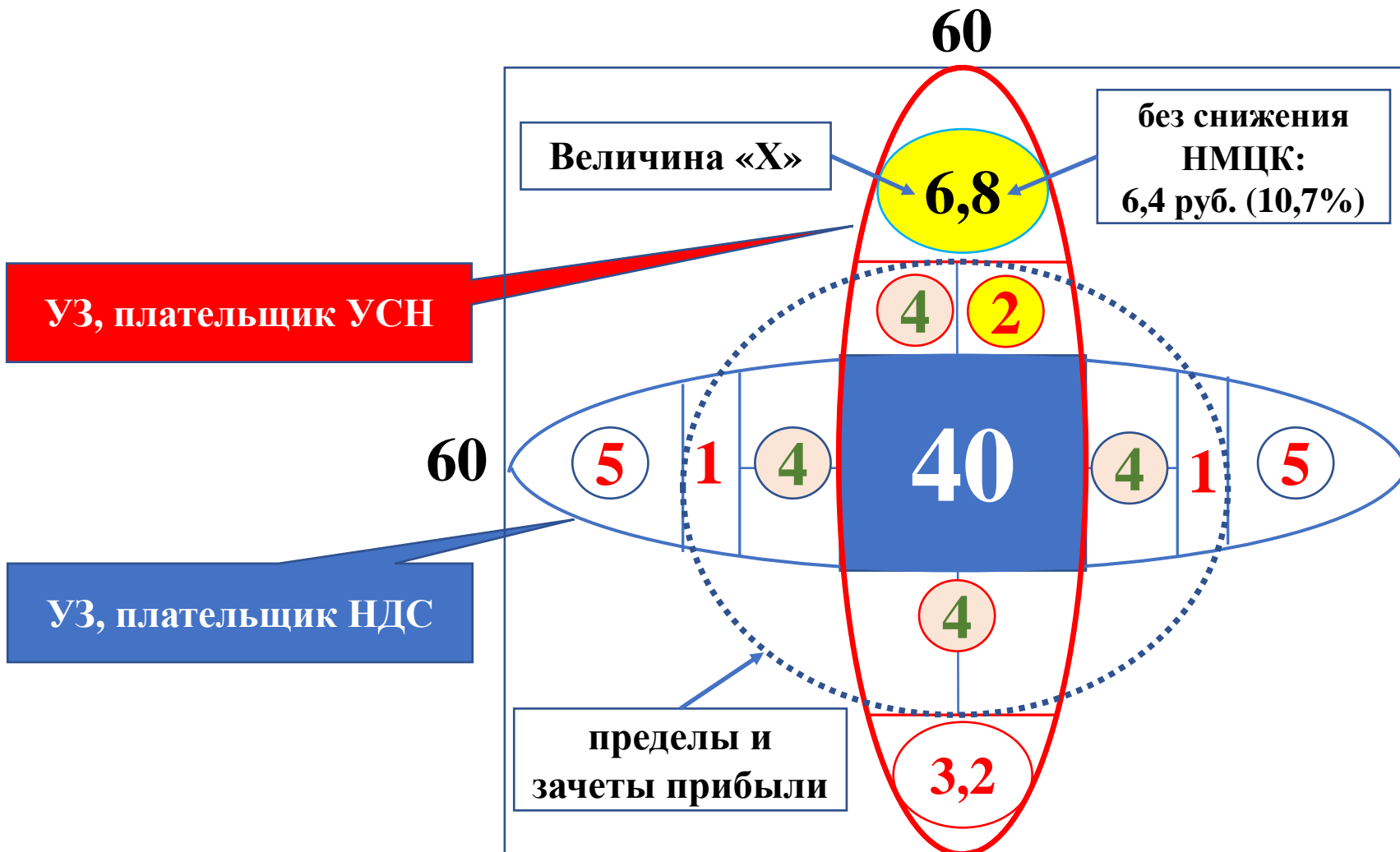
(расчет цены продукции для хозяйствующего субъекта, применяющего УСН)

Себестоимость продукции – 40 рублей;
Прибыль – 10 рублей;
УСН (6%) к 50 рублям – 3,2 рубля
Стоимость продажи продукции – 53,2 рубля из них:
чистая прибыль хозяйствующего субъекта – 10 рублей; налоги к уплате – 3,2 рубля.
к стоимости 60 рублей – Величина «X» – 6,8 рублей



НДС и УСН - дисбаланс публичных и частных интересов

(соотношение прибыли хозяйствующих субъектов на НДС и УСН)



**Без снижения НМЦК
сверхприбыль УЗ-УСН:
(10+6,4=16,4 руб.) – 27,3 %.**

**При снижении на 10 руб.:
УЗ-УСН к УЗ-НДС
(на 16,7% от НМЦК)**

**Прибыль:
УЗ-УСН – 10,7% (6,4 руб.)
УЗ-НДС – 0%**

**УЗ-НДС уходят с рынка КС
или ...**

Бюджет **неполучает НДС,
включенный в НМЦК (+НП):
3,6 вместо 12 рублей**

Благодарю за внимание!